

Communiqué de presse

Date

Les 25 ans d'Init7 : Easy7 - 22 janvier 2025 disponibilité élargie et prix plus attractif

À l'occasion du 25e anniversaire d'Init7, notre produit Easy7 devient encore plus attractif : « Déballer. Brancher. C'est tout. » s'applique désormais à presque tous en Suisse – et non plus uniquement à ceux disposant d'une connexion fibre optique. Parallèlement, nous baissions le prix d'Easy7. Les clients existants d'Easy7 bénéficient également du nouveau tarif.

Disponibilité élargie

La majeure partie de nos clients est connectée via notre propre infrastructure. Cependant, dans de grandes parties de la Suisse, il n'y a toujours que des câbles en cuivre - actuellement, cela concerne encore environ 2 millions de raccordements. Bien que l'extension de la fibre optique fasse de grands progrès, le cuivre reste pour l'instant la référence dans de nombreux endroits. C'est pourquoi Easy7 est disponible dès maintenant dans toute la Suisse pour environ 98% de la population - indépendamment du fait que la ligne de raccordement soit réalisée en fibre optique ou en cuivre.

Les clients Easy7 disposant d'une ligne en cuivre bénéficient de notre garantie de mise à niveau : dès que la fibre optique est disponible sur le site, un passage automatique à la meilleure largeur de bande est initié. Et ce, sans frais supplémentaires ni tentatives de résiliation fastidieuses sur des hotlines surchargées. « Easy » est également une promesse sur le plan administratif.

Des prix attractifs

Le succès d'Easy7 nous permet de baisser le prix mensuel de CHF 48.10 à CHF 44 (en cas de paiement annuel anticipé). Les clients existants d'Easy7 en profitent également et reçoivent automatiquement l'adaptation du prix.

Nous donnons ainsi un signal contre la mauvaise habitude répandue de certains acteurs du marché qui attirent de nouveaux clients avec des offres d'appât bon marché, alors que les clients existants doivent continuer à payer des tarifs excessifs.

Développement continu de l'infrastructure

Notre engagement en faveur d'une infrastructure de pointe se poursuit bien entendu. Actuellement, 337 PoPs (Points of Presence) en fibre optique sont en service dans toute la Suisse et leur nombre ne cesse d'augmenter. Chaque mois, des dizaines de milliers d'adresses reçoivent la fibre optique - notre objectif est de proposer à tous nos futurs clients nos meilleurs produits comme Easy7 et Fiber7 ainsi que, pour les clients professionnels, Fiber7 Business et Ethernet7. Le déploiement de la fibre optique ainsi que les PoP existants et futurs peuvent être consultés au jour le jour sur notre carte de fibre optique <https://ftth.init7.net/> .

Les 25 ans d'Init7

Le 19 janvier 2000, Init7 a été inscrite au registre du commerce. Ce qui n'était alors qu'une entreprise unipersonnelle est devenu en un quart de siècle le principal challenger de l'industrie suisse des télécommunications. Outre les trois grands acteurs de la branche, Init7 est le seul fournisseur d'accès à exploiter sa propre infrastructure à l'échelle de la Suisse, afin de pouvoir réaliser des connexions Internet sans être limité par les fournisseurs en amont. Mais notre engagement va plus loin : plusieurs procédures juridiques longues et coûteuses ont marqué de manière décisive le marché des télécommunications en Suisse, afin que tous les clients finaux aient le choix et ne dépendent pas unilatéralement de l'ex-monopole. Le plus grand succès est certainement le « litige sur la fibre optique » remporté - il assure une concurrence technologique pendant les prochaines décennies et a empêché l'ex-monopoliste de vouloir re-monopoliser le réseau, comme c'était le cas avant 1998. Cela aurait été un désastre pour l'économie nationale. Notre récent succès dans la procédure « Interconnect Peering » est également important pour l'Internet ouvert et neutre en Suisse. L'abus du monopole technique du fournisseur d'accès sur ses clients finaux a ainsi pu être durablement évité.

Merci. Merci. Merci!

Nous jetons un regard rétrospectif sur 25 ans d'histoire couronnée de succès et remercions notre clientèle pour sa confiance. En choisissant Init7, ils rendent possible notre engagement pour un Internet ouvert et sans limites. Pour reprendre les mots de notre fondateur et CEO Fredy Künzler : « Chacun choisit son fournisseur d'accès de son plein gré ».

Plus d'informations

Fredy Künzler, CEO Init7, kuenzler at init7 dot net

Vanessa Torresani, Marketing & Kommunikation Init7, marketing at init7 dot net

À propos d'Init7

Depuis près de 25 ans, Init7 est un fournisseur d'accès Internet indépendant de Winterthur, actif sur le marché national et international pour les clients* privés et professionnels. Nous avons l'ambition d'exploiter autant que possible l'infrastructure en interne, car c'est la seule façon de répondre à nos exigences de qualité. Nos clients* l'apprécient - entre 2018 et 2025, Init7 a remporté sept fois de suite le très convoité Bilanz Telekom Rating dans la catégorie "Meilleur fournisseur internet pour les clients particuliers". Informez-vous sur notre site web : www.init7.net